KROHNE

measure the facts

KROHNE is een wereldwijd toonaangevende producent en leverancier van complete meetoplossingen voor industriële procesinstrumentatie. Het expertiseniveau op het gebied van procesmeting is uniek, niet alleen in standaardtoepassingen, maar ook in veeleisende toepassingen die maatwerk vereisen. KROHNE heeft 15 productielocaties in 10 landen en is daarnaast in ruim 40 landen vertegenwoordigd door agentschappen.

KROHNE Nederland is gevestigd in Dordrecht en heeft ongeveer 30 medewerkers. Zij is een grote verkoopafdeling binnen de KROHNE groep. KROHNE Nederland behartigt de verkoop in Nederland van het complete pakket meetinstrumenten dat door de KROHNE groep ontwikkeld is en wordt geproduceerd.

De meeste medewerkers werken al jaren met veel plezier voor KROHNE. Er heerst een informele werksfeer met voldoende ruimte voor zelfstandigheid, eigen verantwoordelijkheid en persoonlijke ontwikkeling.

KROHNE Nederland te Dordrecht is op zoek naar een:

Inside Sales Engineer Projecten

In deze functie zorg je er samen met het projectteam voor dat de doelstellingen van KROHNE Nederland gehaald worden. Als Inside Sales Engineer heb je proactief contact met o.a. onze klanten, product specialisten, planning en afdeling documentatie. Je herkent de valkuilen, weet prioriteiten te stellen, bent zelfstandig en organisatorisch sterk. Voor deze functie zoeken wij bij voorkeur iemand die gewend is om zelfstandig op een gestructureerde manier te werken.

Dagelijks ben je bezig met (interne- en externe) klanten telefonisch en schriftelijk adviseren over aangevraagde producten en services. Aanvragen met bijbehorende specificaties beoordelen en het verzorgen en op tijd afhandelen van offertes . Samen met het projectteam zorg je voor de orderbinnenkomst, het bepalen van de verkoopprijs en het bewaken van de marges.
Samen met de medewerker orderadministratie projecten zorg je dat bestelde documentatie op tijd geleverd wordt en dat de projectdocumentatie op orde is. Daarbij ben je tevens verantwoordelijk voor het op tijd en naar tevredenheid afleveren van je eigen projectorders, inclusief documentatie.

Je achtergrond:

- Afgeronde HBO-opleiding richting werktuigbouwkunde, natuurkunde, chemische technologie of vergelijkbaar;
- Affiniteit met onze producten en projecten in onze markt is een pré;
- Goede mondelinge en schriftelijke vaardigheid in Nederlands en Engels, Duits is een pré;
- Initiatiefrijk, flexibel, creatief in oplossingen en commercieel;
- Accuraat, proactief en teamplayer.

Wij zijn op zoek naar de Inside Sales Engineer die plezier heeft in en energie haalt uit het proactief service verlenen naar de verschillende stakeholders

Heb je vragen over de functie of de procedure, neem dan contact op met Joost de Puij 078-6306274 of via J.dPuij@krohne.com. Wij zien je motivatie en CV graag tegemoet!

KROHNE Altometer ● Afdeling HR
Kerkeplaat 12 ●3313 LC Dordrecht, Postbus 110 ● 3300 AC Dordrecht
Tel.: +31 78 630 6300 ● NL-HR@KROHNE.com

www.krohne.com